



Arbetsuppgifter:

Som marknadsansvarig för våra restauranger blir du en del av Aptits sälj-team och arbetar med att driva diverse projekt. Du samarbetar med säljarna och ansvarar för att vårda goda relationer med de anslutna restaurangerna samt lära ut Aptits system. Vidare arbetar du med planering, genomförande och utvärdering av projekt och restaurangernas försäljning som syftar till att behålla och underhålla en bra kontakt med restaurangerna. Du agerar stöd gällande de lösningar Aptit tillhandahåller och följer upp deras upplevelse av lösningarna.

Profil:

- Goda kunskaper med datorer samt skrivare
- Du har en förmåga att möta alla typer av människor
- Erfarenhet av teknisk- produkter samt lösningar
- Du uttrycker dig väl i både tal och skrift på svenska
- Erfarenhet av restaurangbranschen är meriterande

Vi tror att du som söker har en god förmåga för att självgående planera och strukturera ditt arbete. Du vet hur du ska prioritera och tar ansvar för att driva dina projekt framåt. Du är inte rädd för att testa nya idéer och tillvägagångssätt samt tar egna initiativ. Vidare är du lyhörd och har en tillmötesgående inställning samt en god förmåga för att bygga goda relationer till andra. Därtill är du tekniskt lagd och prestigelös inför att hugga i där det behövs.

Övrig information:

- Start: Omgående med hänsyn till eventuell uppsägningstid
- Plats: Stockholm
- Lön: Består av en fast del samt en resultat baserad
- Anställningsform: Tillsvidare, Heltid

Har du specifika frågor om tjänsten ber vi dig att mejla mia.andersson@aptit.se

Kontaktinformation

Kontaktperson: Mia Andersson mia.andersson@aptit.se

Företagets adress: Tomtebogatan 4, 113 39 Stockholm